

# De Québec à San Luis Obispo

## L'étonnant parcours de Jocelyn Boudreau

Ce matin-là, il soufflait un vent glacial, un vent du fleuve, un vent de décembre. C'est à Saint-Romuald que Jocelyn Boudreau nous avait donné rendez-vous, dans les locaux de la firme Hortau, une entreprise haute technologie spécialisée dans la « gestion simplifiée » des sols agricoles.

TEXTE  
**YVON LAPRADE**  
Journaliste

**S**AINT-ROMUALD — Quelques jours auparavant, il se trouvait à San Luis Obispo, une sympathique bourgade californienne, près de l'océan Pacifique, située à une heure et demie de route de la Faculté d'agriculture de Santa Barbara.

C'est là qu'il a déménagé sa petite famille, il y a un an, pour se rapprocher de ses clients et d'un marché en forte croissance : la gestion de l'irrigation des sols avec des équipements à la fine pointe de la technologie.



Yvon Laprade

**Jocelyn Boudreau** se passionne pour l'agriculture... et pour les méthodes d'irrigation.



Fraise



Canneberge

## FICHE TECHNIQUE

**Spécialité :**

Gestion de l'irrigation des sols sans fil et en ligne

**2002 :**

Début des activités de recherche et développement (R et D)

**2007-2008 :**

Début des activités au Québec et en Californie

**2012 :**

Accélération de la croissance

**Nombre d'employés au Québec :**

25

**Nombre d'employés aux États-Unis (Californie, Nebraska, Colorado, Midwest) :**

25

**Nombre de stations de monitoring vendues à ce jour (dont 1 500 au Québec) :**

5 000

**Coût approximatif d'une station :**

5 000 \$

**Produits commercialisés :**

Station de monitoring Web, plateforme météo, unité de contrôle, logiciel de gestion de l'irrigation

« J'ai fait ce choix parce que c'est là que ça se passe pour mon entreprise, confie-t-il, en entrevue à *l'UtiliTerre*. Nous réalisons 75 % de nos ventes dans ce marché et notre chiffre d'affaires double chaque année. »

« Mais je vous avouerais que je ne vais pas à la plage tous les jours parce que je vis en Californie, s'est-il empressé d'ajouter. Le travail ne manque pas et je passe beaucoup de mon temps à rencontrer nos clients et à leur fournir les informations nécessaires. »

Les choses vont tellement bien, et vite, qu'Hortau est devenue, de l'avis même de son président, le plus gros joueur dans la gestion de l'irrigation technologique en Californie.

« C'est là que se trouve, aussi, le plus gros marché de cultures à valeur ajoutée, qu'on pense aux amandes, aux agrumes, aux raisins, sans oublier les fruits et légumes. »

Cette technologie arrive à point nommé pour les producteurs du Golden State, quand on sait que l'agriculture est une énorme consommatrice d'eau potable.

**Une belle aventure**

Avant d'aller plus loin, précisons que Jocelyn Boudreau, 39 ans, diplômé en génie agroenvironnemental à l'Université Laval, à Québec, est en train de faire la démonstration qu'il est possible, pour une jeune entreprise québécoise, de percer les marchés extérieurs avec une technologie émergente.

Il a mis en place, avec le chercheur Jean Caron, son associé, de surcroît son ancien directeur de mémoire qui enseigne toujours à l'Université Laval, un outil technologique qui s'attire les plus grands éloges sur le terrain, dans les champs de cultures.

Cet outil, c'est une station de mesure en temps réel qui permet de bien gérer l'irrigation des sols cultivés, et qui



Photos : Hortau

**Tout se fait et se conçoit à Saint-Romuald... et une grosse partie de la production est expédiée en Californie, un marché en forte croissance pour Hortau.**

**Financement, financement...**

SAINT-ROMUALD — Pour avancer plus rapidement dans les technologies émergentes, ça prend du financement. Beaucoup de financement. Et il arrive qu'au détour, on croise des investisseurs qui croient en notre potentiel.

« Nous avons besoin de capitaux pour progresser, c'est certain, a convenu Jocelyn Boudreau. Ça nous permet de nous développer plus rapidement. C'est d'ailleurs ça, le principal enjeu : prendre de l'avance et devancer nos concurrents potentiels. »

« C'est un atout de pouvoir compter sur des investisseurs qui sont prêts à nous accompagner », a-t-il ajouté.

Telesystem, l'entreprise de l'homme d'affaires Charles Sirois, fait partie des partenaires d'Hortau qui ont injecté du capital-risque dans l'entreprise de Lévis.

Il en va de même pour Avrio Capital, un fonds d'investissement privé spécialisé en agriculture et en alimentation, et pour Capital Financière agricole.

**Y.L.**

permet aux producteurs-utilisateurs d'éviter de trop arroser, et durant de trop longues périodes.

« Ce faisant, a expliqué l'ingénieur, on conserve les fertilisants. On se sert de l'eau pour optimiser la croissance de la plante. On privilégie une approche agronomique centrée sur la plante. »

Il faut comprendre que la firme Hortau – qui compte 25 employés au Québec et 25 autres en Californie, au Nebraska, au Colorado et dans le Midwest – évolue dans un environnement encore méconnu de certains producteurs. Et ça se comprend facilement.

Mais les choses bougent vite. Les agriculteurs sont de plus en plus connectés; ils sont devenus de grands utilisateurs des technologies intelligentes. Ils ne se déplacent plus sans leur téléphone intelligent, leur tablette intelligente. Ils sont de plus en plus nombreux à prendre le virage pour

hausser les rendements dans leur ferme. Et ils peuvent, au moyen d'applications sur leur téléphone, avoir un portrait fidèle de l'état de leurs champs.

« C'est là que nous sommes rendus, a résumé Jocelyn Boudreau. L'agriculture se vit autrement. On parle d'une agriculture de précision. On parle d'une agriculture automatisée et des systèmes d'irrigation efficaces. » « Ces technologies, a-t-il ajouté, doivent se mettre au service des producteurs, leur procurer une tranquillité d'esprit, une meilleure qualité de vie, pour qu'ils puissent passer plus de temps avec leur famille. »

« Les cultures irriguées de la bonne manière donnent du rendement, mais encore faut-il savoir le faire convenablement », a-t-il insisté.

Pas étonnant que les producteurs – québécois et californiens – soient réceptifs quand on leur propose des solutions.

Les choses vont tellement bien, et vite, qu'Hortau est devenue, de l'avis même de son président, le plus gros joueur dans la gestion de l'irrigation technologique en Californie.

« En matière de pratiques d'irrigation, nous faisons des progrès considérables, a souligné pour sa part Caroline Letendre, qui va fréquemment à la rencontre des producteurs lors d'expositions agricoles et de colloques. On n'enfoncé plus son pouce dans le sol pour vérifier si le sol est gorgé d'eau. On a des outils, et on veut les mettre au service des producteurs. » ■

## FENDT

**Tél. : 819 358-2217**  
1, rue Thibault, Warwick, Qc, JOA 1M0  
Détails chez le concessionnaire



**819-358-2217**  
[www.champouxmachineries.com](http://www.champouxmachineries.com)



 <p>Épandeur à fumier Gehl 1315, 1620 gal, pneus ballons. Parfaite condition.</p>	 <p>Landini PowerMondial 120, 2014, 575h, 120 HP, 575 h, 4RM, inv. huile 48 vit, 3 s. d'huile, pelle Alö.</p> <p style="text-align: right;">75 000 \$</p>	 <p>Gratte à neige frontale Jober 6 pi, réversible, attache skid steer. Très peu utilisée. Comme neuve.</p> <p style="text-align: right;">1 250 \$</p>	 <p>Agco DT220A, 2005, 2060 h, moteur Sisu 8.4L 220HP PTO, transm. vario, PTO 540/1000 tr/min, écran.</p> <p style="text-align: right;">122 000 \$</p>	 <p>MF 6180, 1999, 4200 h, 4RM, cab, 110 HP PTO, dynashift 32X32, 40 KM/H, 3 s. d'huile, en bonne condition.</p> <p style="text-align: right;">32 000 \$</p>
 <p>Case IH DX60, 2008, 1667h, pelle, 2 s. huile arr, gratte av, aile et angle hydr., souffleur Normand 72-240.</p>	 <p>MF 165, 2RM, Multi Power, pelle MF. En bonne condition.</p> <p style="text-align: right;">6 500 \$</p>	 <p>Chisel White 445, 8 pattes à spring, disque avant. En très bonne condition.</p> <p style="text-align: right;">7 500 \$</p>	 <p>Challenger MT535, 2002, 3362h, Dynashift 32x32 invers. hyd, 100 HP PTO, cab a/c, 3 sorties d'huile. En parfaite condition.</p>	 <p>Presse à balles rondes Kverneland 6516, 2013, rotocut, filet, 800 balles, pneus large, comme neuf à voir.</p> <p style="text-align: right;">33 000 \$</p>
 <p>Faucheuse Gehl 2512, 12 pi de coupe, pivot central, tête gyrodine, à fléaux. En parfaite condition.</p> <p style="text-align: right;">7 500 \$</p>	 <p>Gratte à neige frontale Cotech extrev 6-10, 2013, extensible et réversible 6 à 10 pieds, couteau décl.</p> <p style="text-align: right;">5 200 \$</p>	 <p>MF 285, 82 HP, 2RM, diesel, 2 sorties d'huile, pneus 18.4-34. Bonne condition.</p> <p style="text-align: right;">6 500 \$</p>	 <p>MF 6170, 1998, 5000h, 115 HP, 4RM, diesel, cab, Dynashift 32x32, 40 km/h, 3 sorties d'huile.</p> <p style="text-align: right;">27 500 \$</p>	 <p>Souffleuse à neige Frontier SB1174, 74 po de large, moteur et cylindre hydraulique. Très propre. À voir.</p> <p style="text-align: right;">2 500 \$</p>